

# 人民幣投資策劃 專輯

## CHANGE 人民幣找換 \$

# 拉近與內地商貿關係 港企業業務趨多元化

在上月初，為了促進區域經濟發展和外貿出口增長的「人民幣跨境貿易結算」方案終於落實，隨即有大型銀行向香港的中型企業客戶進行調查，發現有一半表示會使用人民幣貿易結算服務。到底，中央政府這次放寬的貿易尺度，對港企的實際效益有多大？

本報記者 劉玉怡

**對** 於集中在廣東省多個大城市，包括香港在內進行人民幣跨境貿易結算試點計劃，香港中小型企業商會會長劉健華表示，這無疑是適當地為境外進口商敞開了方便之門。「如擁有在內地的業務佔總體業務超過一半的企業，若以人民幣作貿易支付，可靈活應對匯率差額帶來的影響，因而降低交易成本，同時有利於營運預算。」

### 拓內地業務變容易

由於人民幣並不是可自由兌換的貨幣，因此，匯華財經資訊有限公司董事總經理古兆勳指出，港企向來在人民幣應用的層面較狹窄，並且大多只是開設人民幣戶口，以便支付在內地的營運經費如人工、租用材料、機器設備等。不過，古兆勳認為，隨着中央政府實行適度寬鬆的貨幣政策，港企應用於人民幣業務的情況將漸見多元化。



☑ 劉健華：香港中小型要轉型至內銷市場，須重新摸索內地的營運模式和市場定位，及衡量當中須承受的風險。



☑ 古兆勳相信方案實行後，內地銀行經過估值程序，繼而批出的借貸個案將增多，港企業要拓展內地業務自然更容易。

特別在金融海嘯之後，港企面對的最大難題是借貸和融資，而落實人民幣結算方案，可拉近港企與內地銀行的合作關係和距離。古兆勳舉例，以往港商在內地以港元買下來的資產，如投資興建廠房和購買機器設備等，均難以向內地銀行作按揭或抵押，再轉化成流動資金，這加重了企業業務營運的負擔。

「但方案實行後，只要港企可提取出土地證、報關入口及機器資產的證明，相信內地銀行經過估值程序，繼而批出的借貸個案將增多，要拓展內地業務自然更容易。」古兆勳強調，雖然兩地的商貿關係日趨頻密，不過，內地銀行同樣重視港企申報的會計和財務資料的真實性與完整性。

### 未受惠於歐美業務

另外，古兆勳不建議香港的中小企向內地的一些擔保公司借貸，原因是手續費用和利息偏高，除非企業盈利可在短期內迅速增長，否則選擇這種借貸的風險非常高。

雖然人民幣結算方案只是剛起步，似乎已對港企帶來正面影響，然而，劉健華坦言，這個說法並不夠全面。「從金融服務業和與內地有頻繁貿易的大企業角度去看，方案確實大大對他們的生意營運起了幫助，但相對超過一半從事製造業的香港中小企來說，方案的優勢和效用便不大明顯。」加上，劉健華指出，除非中小企進行材料採購的據點轉向內地，否則持續在內地採購，使用人民幣的機會並不會有。

對此，古兆勳也深感同意，他解釋，8成的香港中小企都是靠出口到歐美國家，賺取的是歐元、美元等外幣，故在現階段，人民幣結算方案所發揮的效用不大。不過，由於西方市場的經濟處於疲弱，古兆勳認為，在國策推動內地經濟的氣氛下，香港的中小企傾向開拓內銷市場將成大勢所趨。如情況開展下去，針對中小企在兩地的貿易和投資增加，人民幣結算方案才可實際為大部分港企帶來好處。

### 摸索市場定位風險

縱使市場發展趨勢如此明顯，劉健華則認為，香港的中小型要轉型至內銷市場，不會是一時三刻所能辦到的事，而且面對的更是重重的困難與挑戰。他指出，首先是要重新摸索內地的營運模式和市場定位，當中所須花的功夫和時間不少，他更加不建議中小企將全盤業務轉向內地市場，原因是當中承受的風險相當高。

劉健華解釋，一來是內需市場受着國策的影響非常大，早前中央政府宣布實施4萬億元刺激經濟方案，因而唱好內銷市場的前景，但他指出，並

不排除如中央政府收緊措施會出現經濟回落；二來是內地企業的競爭力和市場觸覺逐漸提高，而且對內銷情況的熟悉度甚高，故香港中小企要與內地眾多企業競爭並不容易。

### 須待半年始見成效

基於人民幣結算方案落實至今已1個月，劉健華表示，即使對香港的大企業而言，還要待3至6個月之後，才可看到方案初步的真正成效。另外，他指出，中小企須以長時間觀望方案成效，除了希望借鑑大企業向銀行申請有關人民幣貿易結算服務的情況，還須等待第2輪的方案會否提供更多有利於中小企的措施，因此，現階段要定斷人民幣結算方案為港企帶來多少的影響，仍然言之尚早。



插圖：莫明安